

GUIA DE TRABAJO

CONTENIDO PROGRAMATICO:

CREACION DE IDEA DE NEGOCIO

SALUDO A TODOS LOS ALUMNOS QUE ESTAN HACIENDO LAS ACTIVIDADES DEL MODULO 2.8(DISEÑO DE PLANES DE NEGOCIOS) PARA SEGUNDO AÑO SERVIEMPRESAS Y 2.7 8DISEÑO DE PLANES DE NEGOCIO) PARA SEGUNDO AÑO DE SERVI, ESPERAMOS REALIZAR LAS ACTIVIDADES MÁS TARDAR NOVIEMBRE

BENDICIONES LES DESEA SU

PROFESOR: **JOSE VICTORINO GUILLEN ALEMAN**

Correo: prontosuperate@gmail.com

Desarrolló

Nota:

1- ver el video en a la siguiente dirección.

<https://www.youtube.com/watch?v=ZQgXyiozmYY>

2- entrega del modelo con su idea de negocio para el próximo viernes 16 de octubre de 2020

INTRODUCCION

El tener una idea para emprender es el paso primordial para continuar en el camino de los negocios, y el poder desarrollar dicha idea, nos lleva a sentir que podemos seguir a delante con el objetivo planteado, motivándonos para ver la creación de nuestro producto o servicio que se desea, logrando cubrir las expectativas de nuestras necesidades primordiales, así mismo nos vamos exigiendo para sentirnos autorrealizados, llevándonos más allá de uno mismo. La iniciativa y la decisión son principios básicos que nos llevan a destacarnos para alcanzar las metas establecidas. Asimismo, emprender un negocio se puede lograr la independencia económica y crear autoempleo esperamos por lograr concretizar una buena idea de negocio a través del MODELO CANVAS: para crear una idea de negocio y plan

¿Qué es el Modelo Canvas?

El llamado **Modelo Canvas** o método Canvas fue desarrollado en 2011 por Alexander Osterwalder e Yves Pigneur en el libro Generación de [Modelos de Negocio](#), donde analizan los diferentes tipos de modelos y cuál es mejor utilizar en cada caso. Cabe destacar que el libro hace referencia a una nueva economía donde el sistema productivo ha cambiado, y por lo tanto es necesario cambiar también la mentalidad: lo más importante ahora es crear **valor para los clientes**.

El Modelo Canvas es una herramienta para definir y crear modelos de **negocio innovadores** que simplifica 4 grandes áreas: clientes, oferta, infraestructura y viabilidad económica en un recuadro con 9 divisiones.

Principales elementos del Modelo Canvas (Canvas model)

Tienes que llenar los **9 bloques** con las características de la empresa que quieres crear. Si ves que al principio te cuesta un poco es porque no tienes del todo bien definido tu modelo de negocio, y por eso mismo es importante hacer cuanto antes un Modelo Canvas.

1# Segmentos de Mercado

¿Quiénes son tus **clientes**? Dependiendo de la empresa que tengas en mente los clientes pueden ser de tipos diferentes. Por ejemplo, en un medio de comunicación tus clientes serán tus lectores y las empresas que tengan publicidad en tu medio. Por eso es tan importante definir tus clientes, porque **tu [modelo de negocio](#) e incluso tu producto puede variar** en función de éstos.

2# Propuesta de valor

Lo que te **diferenciará** de las demás empresas, por qué el cliente va a comprar tu producto no a la competencia. Podrás diferenciarte de otras empresas siempre y cuando tengas una **ventaja competitiva**, que puede ser de diferentes tipos: ventaja de costo, ventaja por diferencia de producto, o ventaja de transacción (el acceso de tus clientes para comprar tu producto).

3# Canal

¿Cómo podrán comprar tu producto? Tienes que tener en cuenta **cómo vas a distribuirlo**, sobre todo si en tu modelo de negocio te comprometes a ser rápido.

4# Relación con el cliente

Tienes que pensar si tus clientes requieren un trato personalizado y exclusivo, si va a existir una relación personal con ellos, o si vas a tener autoservicio o va a ser automatizado, por ejemplo. Tienes que tener en cuenta que la relación con tus clientes **debe ser siempre acorde con el mensaje de tu [marca](#)**.

5# Fuentes de ingreso

No solamente tienes que pensar a qué precio te vendrá bien a ti vender tu producto, sino que lo importante es saber **qué están dispuestos a pagar tus clientes por tu producto**. Por lo tanto, la fuente de ingreso tiene que permitir que la empresa sea rentable, pero siempre pensando que tiene que ser acorde con lo que pide el consumidor.

6# Recursos clave

Para que funcione el modelo de negocio hacen falta una serie de recursos **físicos e intelectuales** (como patentes o derechos de autor), humanos y financieros que seguro vas a necesitar.

7# Actividades clave

Se trata de **todo lo necesario para llevar a cabo tu [propuesta de valor](#)**, como la producción, la solución de problemas, la plataforma, etc.

8# Socios clave

Saber cuáles van a ser tus **alianzas estratégicas** para poder conseguir más recursos.

9# Estructuras de costos

Tienes que decidir cómo quieres enfocar tus costos entre dos tipos diferentes: **bajando el costo del producto** y automatizando la producción, o bien teniendo en cuenta la **creación de valor** para el consumidor.

actividad practica en una página del modelo Canvas escriba su idea de negocio

actividad practica en una página del modelo Canvas escriba su idea de negocio

actividad practica en una página del modelo Canvas escriba su idea de negocio










actividad practica en una página del modelo Canvas escriba su idea de negocio

actividad practica en una página del modelo Canvas escriba su idea de negocio

actividad practica de evolución en la siguiente página del modelo Canvas escriba su idea de negocio

¿Cómo utilizar el Método Canvas? La plantilla Canvas que necesitas

Modelo de Negocio Canvas

Socios claves 	Actividades claves 	Propuesta de valor 	Relación con el cliente 	Segmento de clientes 
	Recursos claves 		Canales 	
Estructura de coste 			Fuentes de Ingreso 	

El Modelo Canvas está pensado para que los integrantes de la empresa puedan debatir sobre qué modelo de negocio quieren y cómo lo van a

conseguir. Como la comunicación tiene que ser fluida, el cuadro está pensado para que los emprendedores lo llenen : pueden cambiar elementos, eliminarlos y volverlos a escribir. Si crees que ir pegando papelitos es un poco prehistórico,

Nota ver el video en a la siguiente dirección.

<https://www.youtube.com/watch?v=ZQgXyiozmYY>